

“SUNGROW ES HOY LA EMPRESA NÚMERO UNO A NIVEL MUNDIAL EN EL SUMINISTRO DE SISTEMAS BESS INTEGRADOS. EN 2024 ENTREGAMOS CERCA DE 28 GWH A NIVEL GLOBAL Y, EN 2025, NOS ACERCAMOS A LOS 50 GWH”



La incorporación de sistemas de almacenamiento a gran escala es una necesidad en la mayoría de mercados energéticos de Europa. Sungrow, con el reciente lanzamiento del PowerTitan 3.0, se ha posicionado como uno de los líderes en la industria, en particular para el segmento de Utility Scale. En esta entrevista, Iker Labiano analiza las ventajas competitivas de la empresa, el momento del sector de los BESS en Europa y lo que aportan para la viabilidad económica de los proyectos..

Iker Labiano
Head of ESS Spain & Portugal

SUNGROW
Clean power for all



En un entorno de fuerte volatilidad de los precios eléctricos en Europa, ¿cómo contribuyen las soluciones de almacenamiento utility scale a mejorar los ingresos y la viabilidad económica de los proyectos?

En un contexto de alta volatilidad de precios, impulsada por la alta penetración de las energías renovables, el almacenamiento a gran escala aporta, principalmente, **flexibilidad tanto económica como operativa** al sistema. Permite gestionar la energía, almacenándola en horas de exceso de oferta y precios bajos —cada vez más frecuentes— para su posterior utilización en picos de mayor valor y precios altos.

Además, el almacenamiento **diversifica las fuentes de ingresos**: no depende solo del mercado spot, sino que, en numerosos países europeos, puede combinar ingresos procedentes de arbitraje, servicios de ajuste y capacidad. Esta combinación hace que los flujos de caja sean más estables y predecibles.

Finalmente, esa mayor estabilidad **facilita la estructuración de PPAs** y contratos a largo plazo, **mejorando la bancabilidad de los proyectos** y reforzando **la viabilidad económica** del sistema en su conjunto en un mercado cada vez más renovable y volátil.

La solución PowerTitan 3.0, presentada en Madrid a finales de Enero, fue diseñado para ser pionero a la hora de afrontar los retos de un sistema energético moderno.

Un único contenedor de 20 pies integra 1,78 MW de potencia y 7,14 MWh de baterías, que permite, entre otras varias configuraciones posibles, 4 horas en la que un bloque alcanza los 7,2 MW/28,5 MWh.



Fuente: SUNGROW

¿Cuáles son las ventajas de las soluciones de SUNGROW frente a otras del mercado para Europa?

Sungrow es hoy la **empresa número uno** a nivel mundial en suministro de sistemas de almacenamiento integrados.

Para ponerlo en contexto, en 2024 entregamos cerca de 28 GWh a nivel global y **en 2025 nos acercamos a los 50 GWh**, lo que demuestra nuestra capacidad para ejecutar proyectos a gran escala y nuestra solidez como proveedor estratégico.

Llevamos **más de 15 años** desarrollando soluciones de alto valor tecnológico, y esa experiencia nos ha permitido liderar innovaciones clave.

Fuimos los primeros en integrar el **sistema de refrigeración líquida**, sustituyendo los sistemas tradicionales de aire, lo que mejora la eficiencia térmica y prolonga la vida útil de las baterías. Además, somos de los pocos fabricantes que han **integrado el inversor dentro del contenedor de baterías**, pasando del concepto *DC Block* al *AC Block*. Esta innovación reduce riesgos, simplifica la instalación y aumenta la eficiencia global del sistema.

A todo esto, se suma nuestra propuesta comercial: **soporte local, servicio postventa** y una **cadena de suministro robusta** en Europa, que reduce riesgos logísticos y asegura plazos.

Sungrow no compite solo en precio, sino en **innovación, fiabilidad y confianza** para el inversor, factores críticos en un mercado cada vez más exigente.



¿Qué señales están enviando los mercados de futuros y los mercados de servicios auxiliares en Europa respecto al valor del almacenamiento utility scale para arbitraje, balance de red y control de frecuencia?

Lo que estamos viendo en los mercados es bastante claro: el almacenamiento está ganando protagonismo porque aporta valor en varios frentes. En los futuros, la volatilidad entre horas punta y valle se está acentuando, y eso abre la puerta al arbitraje. En otras palabras, la posibilidad de almacenar energía cuando es barata y venderla cuando el precio sube se está convirtiendo en una **oportunidad real**, especialmente en mercados como España, Alemania o Reino Unido.

Por otro lado, los servicios auxiliares están enviando señales muy potentes. La integración masiva de renovables reduce la inercia del sistema y aumenta la necesidad de una respuesta rápida para mantener la frecuencia. Ahí **las baterías son imbatibles**, y los precios en estos mercados lo reflejan: en algunos casos, los ingresos por servicios pueden ser incluso más atractivos que los del arbitraje puro.

En resumen, el mensaje es claro: el almacenamiento utility-scale no es solo una solución técnica, **es un activo estratégico con varias fuentes de ingresos**. Y a medida que los mercados evolucionen, veremos modelos híbridos que combinen arbitraje, servicios y capacidad, lo que hará que estos proyectos resulten cada vez más interesantes para los inversores.

¿Cómo ayuda el almacenamiento a gran escala a mitigar el riesgo de precios negativos, vertidos de energía renovable y congestiones de red en proyectos solares y eólicos en Europa?

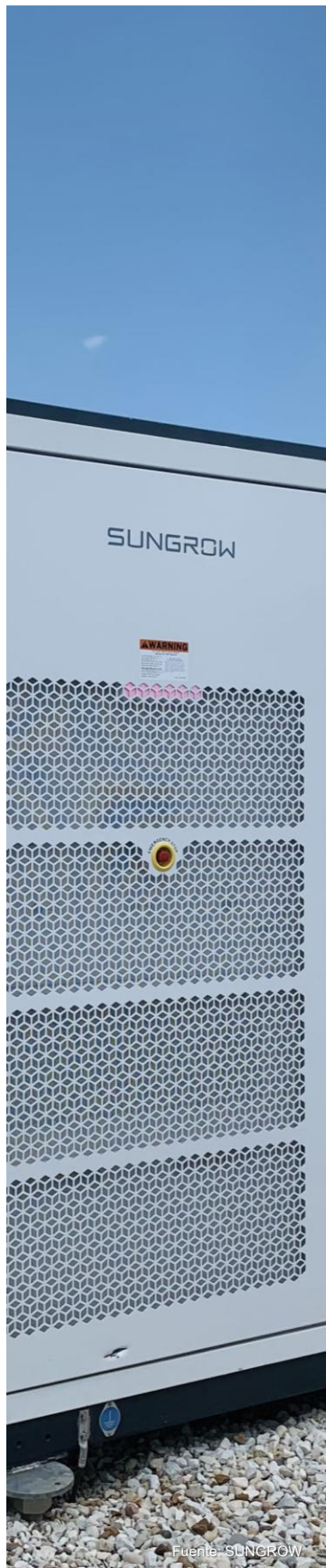
El almacenamiento a gran escala es fundamental para dar estabilidad a un sistema eléctrico que cada vez depende más de renovables. Nos ayuda a resolver tres problemas muy concretos: **precios negativos, vertidos de energía y congestión en la red.**

Cuando hay precios negativos, normalmente es porque hay mucha generación y poca demanda. Las baterías permiten almacenar esa energía y venderla más tarde, cuando el precio es más atractivo.

En el caso de los vertidos, ocurre algo parecido: si la red no puede absorber toda la producción solar o eólica, el **almacenamiento actúa como reserva** y evita que esa energía se pierda. Y en cuanto a la congestión, las baterías ayudan a aliviar los puntos críticos de la red, gestionando la energía de forma más local y flexible.

En resumen, **el almacenamiento convierte la generación renovable en algo mucho más predecible y rentable**, la clave para que la transición energética funcione.

El PowerTitan 3.0 se entrega preinstalado y configurado de fábrica gracias a su diseño AC Block, que permite realizar configuraciones y verificaciones automáticas. Esto posibilita la implementación de un proyecto de 1 GWh en tan solo 12 días. Además, el sistema opera sin reducción de potencia incluso a temperaturas de hasta -40 °C, lo que lo convierte en una solución ideal para regiones nórdicas y alpinas, así como para zonas costeras y con alta humedad.





Fuente: SUNGROW

Mirando a los próximos cinco a diez años, ¿cómo cree SUNGROW que evolucionará el mercado europeo de almacenamiento Utility Scale y qué factores serán más determinantes: precios de la energía, regulación o estabilidad geopolítica?

Si miramos a los próximos cinco o diez años, el almacenamiento utility-scale en Europa va a pasar de ser una solución complementaria a convertirse en **un elemento estructural del sistema eléctrico**. La penetración renovable seguirá creciendo, aunque a un ritmo menor que hasta ahora, y eso exige flexibilidad para evitar vertidos y garantizar estabilidad.

En cuanto a los factores clave, **la regulación será el verdadero motor**. Sin un marco que reconozca el valor del almacenamiento en mercados de capacidad y servicios de ajuste, será difícil atraer inversión a gran escala. Una regulación clara y favorable especialmente necesaria en España.

Los **precios de las materias primas**, principalmente el litio, influirán en la rentabilidad de los proyectos. La **estabilidad geopolítica** y unas buenas relaciones comerciales son clave para garantizar la cadena de suministro y controlar los costes.

Lo que veremos en un futuro **es un mercado más maduro**, con una mayor presencia de proyectos híbridos y nuevas químicas que mejorarán la competitividad del almacenamiento, clave para cumplir los objetivos “verdes”.