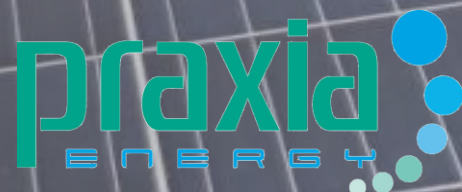


**INFOENERGÉTICA**

Multiplataforma Digital Informativa Especializada en Ingeniería Energética, Nuevas Tecnologías y Empresas del Sector en Hispanoamérica

# ¿CÓMO VALORA EL 2020 Y QUÉ OBJETIVOS TIENE PRAXIA ENERGY PARA EL 2021?



OPINIÓN DE NUESTROS COLABORADORES CORPORATIVOS



Pablo Cuesta  
CEO  
PRAXIA  
ENERGY

Satisfechos con el año, en el que hemos podido, en primer lugar, atender a nuestra base de clientes y **aumentar nuestra presencia en nuevos mercados**, destacando la apertura de Suecia con un proyecto de 2 MW y Holanda, donde ya llevábamos varios años presentes y hemos podido suministrar, en este 2020, casi 40 MW.

A pesar de las difíciles circunstancias ocasionadas por la pandemia del Covid-19 y el “Brexit”, esperamos un muy buen 2021 en Reino Unido, mercado en el que tenemos pedidos ya en cartera.

En España nos encontramos en la misma situación, con un muy buen “pipeline” firmado, como hemos venido informando.



Pablo Cuesta  
CEO  
PRAXIA  
ENERGY

El volumen de fabricación ha sido muy aceptable y lo importante es que numerosos proyectos no se han perdido, si no que se han pospuesto por razones vinculadas a la pandemia. Este impacto lo hemos notado en algunos proyectos en América y Europa del Este.

En 2020 destacamos el “paso de gigante” que hemos conseguido con la **puesta en marcha del túnel de viento** para todas nuestras soluciones estructurales (parking, tejados y suelo). Una gran herramienta de mejora tecnológica y competitividad.

2021 será un gran año para el sector, apostamos por la “explosión” del mercado de **parkings fotovoltaicos**, en el que ya estamos posicionados como un referente de las soluciones, entre otras.