

# INFOENERGÉTICA

Multiplataforma Digital Informativa Especializada en Ingeniería Energética, Nuevas Tecnologías y Empresas del Sector en Hispanoamérica



## CAMPAÑA ESPECIAL



Media Partner

INFO  
ENER  
GÉTICA

[WWW.INFOENERGETICA.COM](http://WWW.INFOENERGETICA.COM)

# PROPUESTA DE CONTENIDOS

## CONTENIDO



### 1 Entrevista IE

YouTube + Web + RRSS + Emailing

## ¿QUÉ INCLUYE?

Elaboración de la Entrevista + Edición

+

Publicación en RRSS, Web y Emailing

**INVERSIÓN ORIGINAL**

**490,00 € + IVA**

Praxia Energy apuesta por soluciones de financiación para ayudar a los clientes



"Acompañar al cliente", el objetivo del grupo

Hablando con Pablo Cuesta, CEO de Praxia Energy y del grupo, queda patente que "acompañar a los clientes en su crecimiento" es uno de los motores que lleva a la empresa a buscar nuevas formas de impulsar el negocio. "La sociedad es muy consciente de la necesidad de construir más y más fotovoltaica en todos los países, y para ello hay que ayudar desde el sector financiero apoyo, especialmente en la situación que vivimos", nos explica.

Sobre los equipos

"Llevamos desde el 2006 diseñando y fabricando estructuras fotovoltaicas, que desde España hemos exportado a 40 países. Hemos hecho cientos de estructuras diferentes para suelo, participando en el cálculo del hincado, en el análisis de corrosión, hemos testado las estructuras en túnel de viento, y hemos aportado garantía de 25 años que, con mucho orgullo, podemos destacar con 0 incidencias hasta la fecha" afirma el CEO del grupo.

¿Cómo son sus soluciones financieras?

"Con el apoyo de nuestros accionistas, bancos y mecanismos de apoyo a la exportación, estamos ofreciendo actualmente para proyectos de exportación facilidades de pago hasta en 3 años, para proyectos de 10 MW de capacidad instalada en el caso de parque solares y de 2 MW para marquesinas fotovoltaicas", explica Pablo Cuesta sobre la apuesta de Praxia Energy.

El proceso que lleva a cabo la empresa es el siguiente; tras recibir el pedido de los equipos (mínimo 10 MW para suelo y/o 2 MW para marquesinas), el departamento técnico elabora una oferta técnica y otra financiera según las condiciones estudiadas sobre la empresa. En caso de aceptarla, el comprador se beneficia de facilidades de pago durante máximo 3 años para unos equipos que fácilmente superarán los 35 años de vida útil.

Finalmente, Pablo Cuesta nos explica que "nuestras soluciones estructurales son muy competitivas, bancables y garantizadas. Ponemos en valor nuestra experiencia y capacidad en ingeniería estructural, fabricación, logística y operaciones".

**GRATUITO**

Nota destacada resumen

+

Publicación en Web + RRSS

**INVERSIÓN ORIGINAL**

**195,00 € + IVA**

**INVERSIÓN FINAL**

**490,00 € + IVA**

## TERMS

1. La empresa confirma, con la aceptación de este documento, el presupuesto para la campana especial, de 490 € + IVA.
  2. INFOENERGÉTICA y la empresa coordinarán la realización de la entrevista.
  3. La empresa hará el pago antes de la celebración del evento, con transferencia a la cuenta corriente del Banco Sabadell, en concepto de – “NOMBRE DE LA EMPRESA” FORO SOLAR”.
- (IBAN): ES92 0081 0459 7600 0130 0031

Por Andrés Muñoz Díaz  
CEO  
INFOENERGETICA SCP

Por \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

# **INFOENERGÉTICA**

*Multiplataforma Digital Informativa Especializada en Ingeniería Energética, Nuevas Tecnologías  
y Empresas del Sector en Hispanoamérica*

[WWW.INFOENERGETICA.COM](http://WWW.INFOENERGETICA.COM)