

“EL AUTOCONSUMO DEBE EVOLUCIONAR MÁS ALLÁ DE SIMPLEMENTE GENERAR ENERGÍA, DEBE INTEGRAR NUEVAS PRESTACIONES COMO EL BACKUP, EL ALMACENAMIENTO, LA AEROTERMIA O LOS CARGADORES DE VEHÍCULOS ELÉCTRICOS”



La incorporación de sistemas de almacenamiento en proyectos residenciales no es algo nuevo, pero en España su desarrollo no avanza a la misma velocidad que en otros países de Europa. Integrados en sistemas solares, especialmente, las baterías aportan mucho más que electricidad almacenada. En esta entrevista, Guillermo Donézar de Sungrow Europe nos explica la rentabilidad de estos equipos, su aporte a la red, el concepto de backup y su importancia, y el futuro del segmento según la visión de la empresa.

Guillermo Donézar
Head of Distribution Southern Europe

SUNGROW

Clean power for all



¿Es rentable apostar por almacenamiento en un proyecto de autoconsumo residencial en España?

El almacenamiento siempre ha sido interesante en aplicaciones residenciales, pero ahora lo es más gracias a la **bajada de los precios** de las baterías. Esto, combinado con la volatilidad actual del precio de la energía, justifica mucho más la instalación de baterías físicas que nos aporten mayor nivel de autoconsumo e independencia tanto eléctrica como económica respecto de la red.

Además, teniendo en cuenta a cuánto se están pagando los excedentes, almacenar esa energía y utilizarla en las horas pico, donde la energía es más cara, es donde realmente está la **amortización de la instalación** de autoconsumo.



¿Cómo dan soporte estas soluciones a la estabilidad de la red?

Hoy en día, las baterías no dan estabilidad a la red, pero sí que es cierto que una instalación residencial con baterías dejará de inyectar excedentes a una red con sobreoferta. Por lo tanto, siempre será **mejor almacenar la energía que inyectarla innecesariamente**.

A futuro, si se desarrollan redes inteligentes con *virtual power plants*, donde podamos consumir o entregar energía en función de necesidades comerciales y de estabilidad de la red, las baterías **residenciales podrán aportar estabilidad a la red**. De momento, no estamos en ese punto.

¿Qué soluciones ofrece Sungrow?

En materia residencial, Sungrow siempre ha apostado por soluciones híbridas y no Battery ready. Nuestras soluciones, tanto monofásicas como trifásicas, se caracterizan por su **alto rendimiento, fácil instalación y full backup** integrado en el propio inversor híbrido.

Además, en 2025, hemos lanzado la batería integrada SBS050 de 5 kWh y paralelizable hasta 20 kWh, ideal para aplicaciones residenciales monofásicas en combinación con nuestros equipos SHRS de 3 a 6 kW. Desde el punto de vista de la instalación, nuestra solución SHRS + SBS050 es, por su sencillez, seguridad y porque no requiere accesorios, **la mejor opción en cuanto a calidad-precio en el mercado actual.**

¿Qué es el backup y qué ventajas ofrece?

El Backup nos va a permitir disponer de energía en nuestro hogar en caso de fallo de la red eléctrica, siempre y cuando dispongamos de fotovoltaica y almacenamiento.

Nuestros sistemas lo llevan integrado y no son necesarios accesorios adicionales para hacer una instalación backup o aislada. Aunque, afortunadamente, las fallas de red no son frecuentes en España, creemos que es un **valor añadido** importante que la instalación debe ofrecer a un cliente que hace una inversión de este tipo. Proporciona **autonomía y seguridad** además de poder alimentar tantas cargas críticas como sean necesarias.



¿Qué podría impulsar el crecimiento de estos sistemas en el sector residencial?

La instalación de sistemas backup es norma en otros muchos países del centro y del norte de Europa. Sin embargo, en España y en otros países del sur, las instalaciones han ido siempre más enfocadas a **precio que a prestaciones**.

El autoconsumo debe evolucionar más allá de simplemente generar energía. Su desarrollo natural pasa por integrar **nuevas prestaciones** como el backup, el almacenamiento, la aerotermia o los cargadores de vehículos eléctricos. Estas soluciones deben incorporarse cada vez más en las instalaciones residenciales, ya que permiten aprovechar mejor la energía producida y aportan flexibilidad al sistema mediante ecosistemas de almacenamiento y consumo inteligente.

¿Qué previsiones tiene Sungrow para el mercado ibérico?

Por supuesto a nivel de utility, seguir siendo un referente en soluciones a gran escala. Y en lo que se refiere a autoconsumo, seguir integrando nuestras soluciones comerciales e industriales en proyectos cada vez más complejos y grandes que integren FV con almacenamiento y cargadores de VE. Además, en la parte residencial y pequeño C&I, seguir comercializando masivamente nuestras soluciones SHRS + SBS050 / SHT + SBH, ambas caracterizadas por sus altas prestaciones, calidad y precio competitivo.