

# “ITALIA DEBERÍA ACELERAR NOTABLEMENTE SU CAPACIDAD FOTOVOLTAICA DE AQUÍ AL 2025”



**E**l desarrollador de proyectos fotovoltaicos Powertis, del Grupo Soltec, ha cerrado recientemente el traspaso de 421 MW fotovoltaicos con Aquila Capital. Con ello, alcanza cerca de 3 GW de proyectos en Italia, uno de los mercados emergentes con más atractivo en el sector solar. Sobre la actualidad y la evolución de la fotovoltaica en el país conversamos en esta entrevista exclusiva de Infoenergética a Roberto Capuozzo, Development Director Italy de Powertis.

## ¿Cuál es la estrategia de Powertis en Italia?

El desarrollo de proyectos utility scale tanto en suelo agrícola como industrial, basados en el respeto de la normativa ambiental, nacional y local.

Además, nos hemos rodeado de un equipo muy profesional y con gran experiencia, que trabaja cada día para que los proyectos de Powertis sean conocidos por su alta calidad.

# Powertis



Esto, unido al uso de trackers de tecnología Soltec, perfectamente adaptable a proyectos agrovoltaicos tanto por su optimización de la producción energética como por sus cualidades, que ayudan a minimizar las áreas sin cultivo, hacen de nosotros un tándem muy completo y con unos estándares muy elevados.



## ¿Qué ventajas presenta el mercado fotovoltaico del país?

Pensando en los objetivos europeos fijados de cara a 2030 y en los últimos cambios legislativos que parecen empezar a agilizar el proceso de autorizaciones en el sector, podríamos decir que Italia debería acelerar notablemente su capacidad fotovoltaica ya de aquí al 2025.

Lo que hay que añadir a las ya conocidas óptimas condiciones climáticas del país y la experiencia local de los profesionales del sector.



## ¿Y desafíos?

Que efectivamente esa burocracia y ciertas normativas regionales que han estado ralentizando el crecimiento hasta ahora se terminen de desbloquear.

Otro reto importante es el de intentar mitigar la falta de conocimiento de ciertos aspectos del sector como, por ejemplo, el Agrovoltaico.

Para seguir avanzando es necesario que, empezando por los entes gubernamentales y siguiendo por las grandes empresas, se entienda qué es, de qué se trata y las grandes ventajas que tiene para el sector fotovoltaico.

---

## A la hora de comprar/vender un activo fotovoltaico, ¿cuáles son los principales factores que influyen en la toma de decisión?

Es importante analizar los terrenos para cerciorarse de que sean de fácil construcción, de la misma forma que la conexión sea viable en nudos de red para así permitir una evacuación cómoda.

Adicionalmente, que los proyectos tengan un sistema de almacenamiento incorpora un valor añadido a los mismos, haciéndoles más atractivos de cara a una posible venta.



## ¿Qué expectativas tiene Powertis respecto al crecimiento de la fotovoltaica en Italia?

Tras estos años de duro trabajo por presentar proyectos de calidad, esperamos empezar a recibir un boom de autorizaciones a lo largo del 2022. De nuestra pipeline de 3 GW, las primeras en llegar serán de proyectos con un tamaño de 10 MW aproximadamente y con predominio sobre suelo industrial.

Las autorizaciones en el resto de los proyectos, con mayor potencia y en suelo agrícola, empezarán a acelerarse a partir de la segunda mitad del año, gracias al cambio normativo que comentaba anteriormente.

Siendo así, empezaremos a construir en el último trimestre de este año, lo cual nos crea grandes expectativas de cara a los próximos meses.